

Tarife, Guthaben und Module

Alles, was du zum Vergleichen brauchst, auf zwei Seiten.

Hinweis: Stand 2026. Preise und Kontingente können sich ändern — prüf sie vor einer Kaufentscheidung im Produkt.

Die drei Tarife

	Pro	Business	Enterprise
pro Monat	49 €	99 €	199 €
Guthaben/Monat	100.000	500.000	2.000.000
KI-Mitarbeiter	5	99	999
Marktforschung	3 Avatare / 3 Durchgänge	8 / 10	8 / 10

Was auffällt: Das Guthaben wächst schneller als der Preis. Von Start auf Pro verdoppelt sich der Beitrag, das Guthaben verfünffacht sich. Von Pro auf Business verdoppelt sich der Beitrag erneut, das Guthaben vervierfacht sich.

Die echte Grenze ist das Guthaben, nicht die Mitarbeiterzahl. 99 oder 999 einstellbare Mitarbeiter sind Zahlen, an die niemand stößt.

Guthaben nachkaufen

Paket	Guthaben	Preis
klein	100.000	24 €
mittel	500.000	99 €
groß	2.000.000	349 €

Die Rechnung, die du kennen solltest: 500.000 Guthaben kosten als Nachkauf 99 € — genauso viel wie ein ganzer Monat Pro, in dem dieselbe Menge schon enthalten ist.

Wenn du zum zweiten Mal nachkaufst, ist der nächsthöhere Tarif billiger. Nachkäufe sind für Ausnahmemonate gedacht, nicht als Dauerlösung.

Welcher Tarif zu wem passt

Deine Lage	Tarif
Kennenlernen, eine Seite, erste Inhalte	Start
Regelmäßige Arbeit: mehrere Kanäle, Mailstrecken, echte Marktforschung	Pro
Produktionswerkzeug, mehrere Projekte gleichzeitig	Business

Fang klein an. Der Wechsel nach oben ist jederzeit möglich, und du merkst selbst, wann er ansteht — nämlich beim zweiten Guthaben-Nachkauf.

Die Module nach Zweck

Seiten und Website

Modul	wofür
meinDesigner	Landing Pages im Baukasten
meine Website	mehrseitige Website mit eigener Domain
meinStarter	LaunchKit: Seite, Freebie und Mailstrecke in einem Durchgang

Inhalte und Marketing

Modul	wofür
meinTexter	Blogbeiträge, Artikel, Bilder
meinSocial	sieben Kanäle, Kalender, Hashtags
meinWerber	E-Mail-Kampagnen, Sequenzen, Anmeldeformulare
meinVerteiler	ein Inhalt, mehrere Formate

Kontakte und Vertrieb

Modul	wofür
meinVertriebler	CRM: Kontakte, Status, Merkmale, Segmente
meinMarketer	Quiz-Funnels zur Leadgewinnung
meinAssistent	Terminbuchung mit Verfügbarkeiten und Puffern

Events und Wissen

Modul	wofür
meinModerator	Webinare samt Funnel und Aufzeichnung
meinDozent	Online-Kurse mit Modulen und Lektionen
meinKongress	Online-Kongress mit Sprecherportal

Was am meisten Guthaben verbraucht

1. **Silicon Sampling und Schwarm** — mit Abstand an erster Stelle. Deshalb nach Tarif gestaffelt.
2. **Content-Kette** — läuft über mehrere Stufen mit mehreren Mitarbeitern.
3. **Ganze Seiten erzeugen** — mehr als einzelne Texte.
4. **Einzelne Textaufträge** — am günstigsten.

Praktische Regel: Setz die teuren Werkzeuge für Entscheidungen ein, die schwer rückgängig zu machen sind — ein Preis, ein Produktname, die Struktur einer Verkaufsseite. Nicht für einen Beitrag, der in drei Tagen niemanden mehr interessiert.